

### Auszug aus der VERHALTENS-PROFIL-ANALYSE

Dieses Profil von Herrn Pippinger zeigt eine begeisterungsfähige, überzeugende und fördernde Persönlichkeit. Durch seine gesellige und überzeugende Art liebt er es, immer wieder neue Menschen in unterschiedlichen Situationen und Umgebungen kennenzulernen. Obwohl er bestimmend und wetteifernd ist, verhält er sich nicht aggressiv gegenüber anderen. Er strahlt Charme und Selbstvertrauen aus und verfügt über große Unabhängigkeit in Meinung und Denken, wenn er sich in einer nicht antagonistischen Situation befindet. Er hasst es, kontrolliert zu werden und möchte am liebsten in einer ausgeglichenen Atmosphäre arbeiten. Schwierigkeiten bereitet es ihm, sich mit Details auseinanderzusetzen oder auf einen Punkt zu kommen. Seine Stärke liegt im Künstlerischen und im Fördern von Ideen.

### Auszug aus dem Bericht Analyse Vertrieb

#### AKQUISITION UND KOMMUNIKATION

Herr Pippinger ist ein sehr versierter Akquisiteur und kann sich gut mündlich mitteilen. Er geht leicht auf andere Menschen zu, spricht normalerweise positiv und ist bestrebt, dass sich seine Gesprächspartner im ersten Kontakt wohl fühlen. Durch seine exzellenten kommunikativen Fähigkeiten ist er in der Lage, in anderen Menschen Begeisterung zu erwecken. Sein Profil zeigt eine gesprächige Persönlichkeit, die mit Überzeugungskraft und Beeinflussung andere Menschen zu ihrer Sichtweise gewinnen kann.

#### ABSCHLUSS

Herr Pippinger kann gut abschließen, versäumt aber manchmal durch seine Gesprächigkeit Kaufzeichen oder Einwände. Vielleicht hört er nicht immer zu, was seine Gesprächspartner sagen. Ein Abschluss-training mit besonderer Berücksichtigung der Durchsetzungskraft würde seine Erfolge noch mehr steigern. Eine klare Vermittlung oder Vereinbarung der Ziele, kann seine Erfolge verbessern, wenn er etwas weniger in der Abschlussphase redet.

### Auszug aus dem Bericht Analyse Management

#### ENTSCHEIDUNGSFINDUNG

Von Natur aus schnell im Finden von Entscheidungen, für die ihm die Autorität übertragen wurde, ist er - auch ohne Beispielfälle - gut vorbereitet, Entscheidungen zu treffen. Er kann dabei Risiken eingehen, auch wenn er keine Unterstützung durch Fakten und Analysen hat. Er ist nicht in der Lage, selbst Analysen für die Entscheidungsfindung durchzuführen.

#### PLANUNG UND PROBLEMLÖSUNG

Detailliertes Planen ist ein Manko in den Eigenschaften von Herrn Pippinger, denn er dringt nicht ins kleinste Detail einer Sache vor.

Das Lösen von Problemen scheint dagegen eine seiner Stärken zu sein, besonders wenn darin Menschen verwickelt sind. Es könnte eine Tendenz bestehen, dass ihn Zahlen oder Fakten, die in Beziehung stehen zur Lösung von Langzeitproblemen, nicht besonders interessieren.